

# ***SACE: gli strumenti dedicati alle PMI italiane per lo sviluppo del business in Italia e nel mondo***

**Webinar – 30 novembre 2023**



Ordine Avvocati Asti

**SACE** 

# La nostra Roadmap verso il 2025



**SOSTENIBILITA'**



**INNOVAZIONE TECNOLOGICA**



**SUPPORTO ALLE PMI**



**SQUADRA SACE**



111 mld € di progetti supportati

28,4 mld €  
(1° sem. 2023)

2025

65 mila PMI servite

40 mila PMI  
(1° sem. 2023)

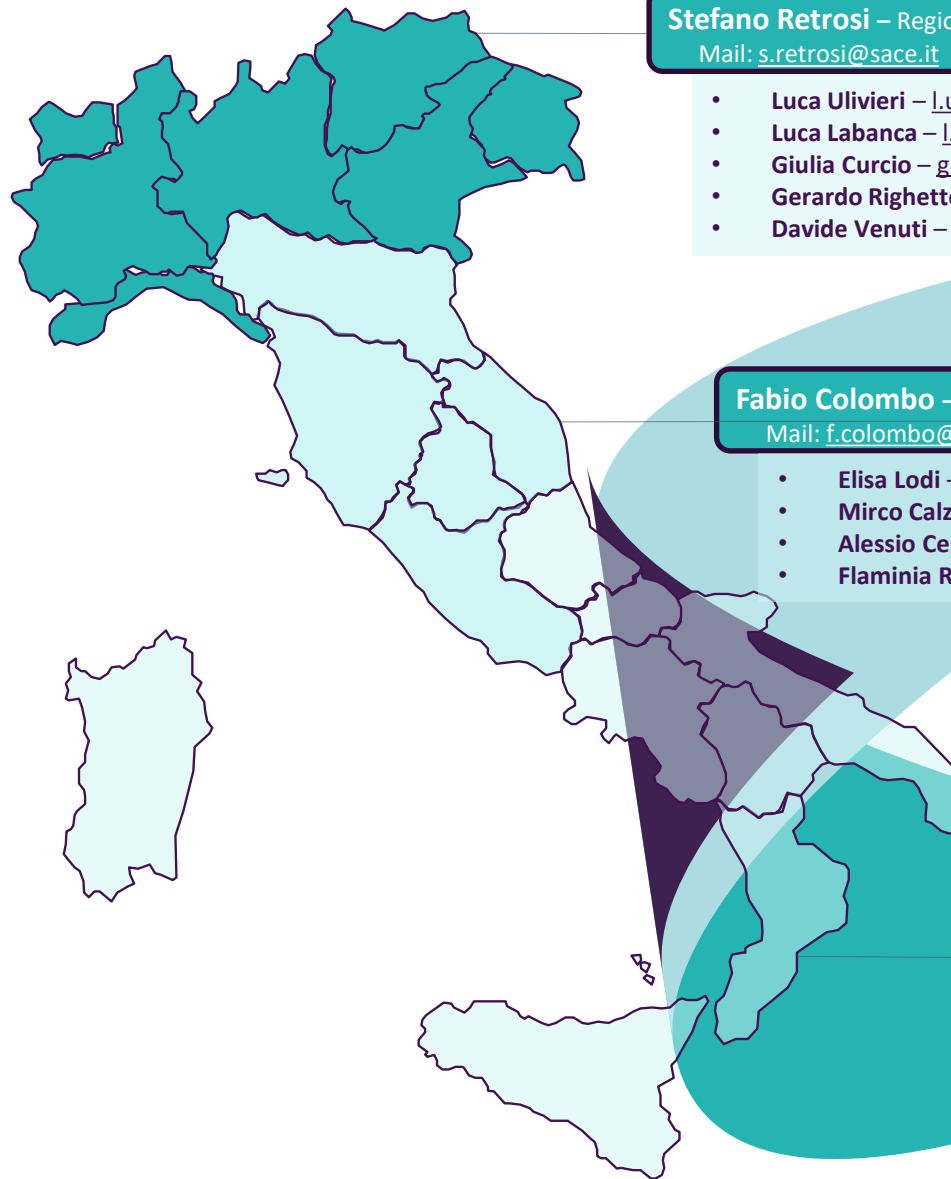
2025

# IL TEAM SALES PMI

**Roberto Allara** - Head of Sales PMI  
Mail: [r.allara@sace.it](mailto:r.allara@sace.it)

**Maria Luisa Miccolis** – Director of Sales PMI  
Mail: [m.miccolis@sace.it](mailto:m.miccolis@sace.it)

**Paolo Natalini** – Regional Manager Sales PMI  
Mail: [p.natalini@sace.it](mailto:p.natalini@sace.it)



**Stefano Retrosi** – Regional Manager Sales PMI Nord  
Mail: [s.retrosi@sace.it](mailto:s.retrosi@sace.it)

- **Luca Olivieri** – [l.olivieri@sace.it](mailto:l.olivieri@sace.it)
- **Luca Labanca** – [l.labanca@sace.it](mailto:l.labanca@sace.it)
- **Giulia Curcio** – [g.curcio@sace.it](mailto:g.curcio@sace.it)
- **Gerardo Righetto** – [g.righetto@sace.it](mailto:g.righetto@sace.it)
- **Davide Venuti** – [d.venuti@sace.it](mailto:d.venuti@sace.it)

**Fabio Colombo** – Regional Manager Sales PMI Centro  
Mail: [f.colombo@sace.it](mailto:f.colombo@sace.it)

- **Elisa Lodi** – [e.lodi@sace.it](mailto:e.lodi@sace.it)
- **Mirco Calzolari** – [m.calzolari@sace.it](mailto:m.calzolari@sace.it)
- **Alessio Cerini** – [a.cerini@sace.it](mailto:a.cerini@sace.it)
- **Flaminia Rubeo** – [f.rubeo@sace.it](mailto:f.rubeo@sace.it)

**Stefano Meneghel** – Regional Manager Sales PMI Sud  
Mail: [s.meneghel@sace.it](mailto:s.meneghel@sace.it)

- **Pasquale Busiello** – [p.busiello@sace.it](mailto:p.busiello@sace.it)
- **Rossella Zurlo** – [r.zurlo@sace.it](mailto:r.zurlo@sace.it)
- **Chiara Pollicina** – [c.pollicina@sace.it](mailto:c.pollicina@sace.it)





# IL TEAM SALES PMI - NORD



**Stefano Retrosi**  
Regional Manager PMI Nord  
Mail: s.retrosi@sace.it

- **Milano; Brescia, Cremona, Monza e Brianza, Mantova**



**Luca Labanca**  
Relationship Manager PMI Nord-Ovest  
Mail: l.labanca@sace.it

- **Piemonte**
- **Valle d'Aosta**



**Giulia Curcio**  
Relationship Manager PMI Nord  
Mail: g.curcio@sace.it

- **Sondrio, Varese, Como, Lecco, Bergamo**



**Gerardo Righetto**  
Senior Relationship Manager PMI Nord-Est  
Mail: g.righetto@sace.it

- **Padova, Venezia, Verona, Vicenza**



**Luca Olivieri**  
Senior Relationship Manager PMI Nord Ovest  
Mail: l.olivieri@sace.it

- **Pavia, Lodi**
- **Liguria**



**Davide Venuti**  
Relationship Manager PMI Nord-Est  
Mail: d.venuti@sace.it

- **Belluno, Rovigo, Treviso,**
- **Friuli-Venezia Giulia,**
- **Trentino-Alto Adige**



# Memorandum di Collaborazione Unione CRINT Italiane - SACE



## MEMORANDUM DI COLLABORAZIONE

tra  
SACE S.p.A.

e  
Unione CRINT Italiane

Premesso che

- A. Unione CRINT Italiane (ovvero l'Unione delle Commissioni Rapporti Internazionali Italiane) è nata per valorizzare l'Avvocatura Italiana nel panorama internazionale, nonché per facilitare momenti di confronto interno, scambiare informazioni e favorire le opportunità di interazione tra Ordini anche Esteri e Associazioni Internazionali di Avvocati;
- B. Unione CRINT Italiane è una rete senza personalità giuridica nata spontaneamente su iniziativa della Commissione Rapporti Internazionali del Consiglio dell'Ordine degli Avvocati di Milano e Palermo durante la pandemia del 2020 e sigillata a febbraio 2021 tra 20 Ordini di Avvocati italiani Fondatori a cui hanno man mano aderito numerosi altri Ordini italiani (al 25 gennaio 2022 i membri sono 53 <http://uniscrint.it/wp-content/uploads/2022/02/Uniscrint-Rubrica-22.2.17.pdf>);
- C. le informazioni relative alla vita dell'Unione CRINT Italiane sono reperibili sul sito: [www.uniscrint.it](http://www.uniscrint.it);
- D. la funzione dell'Unione CRINT Italiane è pertanto solamente di cabina di regia per facilitare le comunicazioni di SACE S.p.A. e coordinare sul piano operativo i vari Ordini degli Avvocati interessati ad aderire al Memorandum odierno ed alle iniziative connesse;

tanto premesso

SACE S.p.A. (C.F. e P.I. n. 05804521002, numero di iscrizione presso il REA di Roma 923591) con sede legale in Roma, Piazza Poli, n. 37-42, nella persona del Dott. Pierfrancesco Latini, in qualità di Amministratore Delegato, munito dei necessari poteri (di seguito "SACE")

e  
Unione CRINT Italiane

(di seguito congiuntamente denominate le "Parti"),

considerando che

- E. SACE intende interloquire con la realtà imprenditoriale delle piccole e medie imprese italiane che rappresentano il 95% del nostro tessuto produttivo e che sono motore trainante del nostro Paese;
- F. SACE ritiene fondamentale il supporto degli Ordini degli Avvocati italiani in grado di raggiungere le realtà imprenditoriali radicate su tutto il territorio nazionale;

l'Unione CRINT Italiane intende, col presente Memorandum, farsi promotrice insieme a SACE di una **intesa aperta a tutti gli Ordini degli Avvocati d'Italia finalizzata a informare sul piano tecnico giuridico professionisti che siano in grado di accompagnare le imprese italiane e in particolare le PMI nel loro percorso di internazionalizzazione e di adozione di comportamenti e progetti sui temi della sostenibilità e del Green New Deal**;


**Informazione:** attività informativa rivolta agli Avvocati iscritti agli Ordini aderenti all'Unione CRINT Italiane che prestano la loro consulenza a supporto delle imprese interessate a svilupparsi in Italia e all'estero, allo scopo di valorizzare le loro competenze tecnico-specialistiche, per il rilancio delle imprese italiane sul mercato. Gli Avvocati iscritti agli Ordini aderenti all'Unione CRINT Italiane potranno partecipare alle iniziative che verranno individuate nell'ambito delle attività informative di SACE Education, volte alla valorizzazione delle competenze tecnico-specialistiche aziendali in tema di crescita e sviluppo sostenibile, gestione del rischio aziendale e strategie di internazionalizzazione.

**Obiettivo di tale collaborazione** è sia massimizzare la possibilità di offerta di servizi assicurativi e finanziari di SACE alle PMI sia mettere a disposizione delle singole aziende clienti di SACE avvocati informati dei servizi SACE su tutto il territorio nazionale.

# Una semplice modalità di accreditamento per ogni singolo Avvocato

## Richiesta Collaborazione per servizi di Prospect Qualification SACE - Unione CRINT Italiane





### Richiesta Collaborazione per servizi di Prospect Qualification

#### SACE - Unione CRINT Italiane

In data 30.03.2022, SACE S.p.A. e l'Unione CRINT Italiana (ovvero l'Unione delle Commissioni Rapporti Internazionali Italiane) hanno sottoscritto un Memorandum di Collaborazione (il "Memorandum") con lo scopo di migliorare la conoscenza da parte degli Avvocati agli Ordini aderenti all'Unione CRINT Italiana dei servizi offerti da SACE S.p.A. e di contribuire a informare professionisti qualificati e dotati di competenza tecnico-giuridiche specifiche per promuovere tali servizi tra le PMI.

A tal fine, il Memorandum prevede anche la possibilità di definire forme di cooperazione con gli Iscritti agli Ordini dell'Unione CRINT che hanno aderito al Memorandum stesso, tra le quali eventuali servizi di "Prospect qualification" per la rilevazione attiva di informazioni di professione, del consenso degli intervistati e dell'interesse ad un ricontatto diretto da parte del Gruppo SACE S.p.A.

Con la compilazione nel modulo sottostante, l'Avvocato chiede di poter svolgere - a titolo gratuito - il servizio di Prospect qualification. In caso di accettazione della richiesta, verrà attribuito all'Avvocato un Codice Avvocato da fornire ai propri clienti che avranno manifestato interesse per uno o più prodotti del Gruppo SACE S.p.A.

I clienti che compilano il Modulo di Contatto (SACE - Richiedi maggiori informazioni Prodotti) inserendo il codice di cui sopra, saranno temporaneamente contattati dal Customer Service del Gruppo SACE S.p.A., che provvederà a supportarli nelle loro esigenze informative e/o indirizzarli verso il processo di acquisto.

Modulo di compilazione non cedibile a terzi.  
I dati saranno trattati in conformità al Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e sue modificazioni, nonché ai provvedimenti dell'Autorità Garante per la protezione dei personali.

\* Obbligatorio

Ordine Unione CRINT Italiane

1. Ordine territoriale CRINT di appartenenza \*

Seleziona la risposta

2. Numero di Iscrizione Albo \*

Inserisci la risposta

Avanti
Pagina 1 di 4

Non rivelare mai le tue password. [Vantaggi Albo](#)

Questo contenuto è creato dal proprietario del modulo. I dati inseriti verranno inviati al proprietario del modulo. Microsoft non è responsabile per la privacy o le procedure di sicurezza dei propri clienti, incluso quello del proprietario di questo modulo. Non fornire mai le password.

Con tecnologia Microsoft Forms | Il proprietario di questo modulo non ha fornito un'informazione sulla privacy su come utilizzare i dati delle risposte. Non fornire informazioni personali o sensibili. | [Condizioni per l'uso](#) | [Accessibilità](#)



Roma, 04/04/2023

VIA PEC

Spettabile  
AVVOCATO  
Indirizzo  
...  
PEC:  
...  
Alla c. a. di

Oggetto: Richiesta Collaborazione per servizi di Prospect Qualification SACE - Unione CRINT Italiane

Gent. Avvocato XXXXXX,  
a seguito della Sua richiesta di collaborazione del XXXX/XXXX, abbiamo il piacere di confermarle l'avvenuto accreditamento, con l'attribuzione del CODICE AVVOCATO XXXXXX.

La preghiamo di comunicare ai suoi Clienti, interessati ai servizi del Gruppo SACE S.p.A., di inserire nel [Modulo di Contatto](#) (SACE - Richiedi maggiori informazioni Prodotti) il codice di cui sopra. Il nostro Customer Service li contatterà tempestivamente e provvederà a supportarli nelle loro esigenze informative e/o indirizzarli verso il processo di acquisto.

Come stabilito nel **Memorandum di Collaborazione tra SACE S.p.A. e Unione CRINT Italiana**, sarà nostro piacere poterla informare sui servizi offerti dal Gruppo SACE S.p.A., con l'obiettivo comune di accompagnare le imprese italiane, con particolare riguardo alle PMI, nel loro percorso di crescita.

**Gestore della Relazione** sarà il suo referente e la contatterà nei prossimi giorni per illustrarle e condividere gli ambiti di collaborazione definiti nel **Memorandum SACE - UNICRINT**.

**Riferimenti:**  
**Stefano Retrosi** - Regional Manager Sales PMI Nord - [S.retrosi@sace.it](mailto:S.retrosi@sace.it) - 333 xxxxxx  
Customer Care SACE - 800.269.264  
Colgo l'occasione per ringraziarla e salutarla cordialmente.

SACE S.p.A.  
Roberto Allara  
Head of Sales PMI



SACE S.p.A.  
Sede Legale  
Piazza Pini, 33/A2 - 00187 Roma  
T. +39 06 67351  
Pec: sacedocert.postcert.it

Capitale Sociale  
€ 3.730.323.610,00  
(tutto sociale)

Registro Imprese di Roma  
Codice Fiscale e P. IVA 05804521002  
REA n. RM-923591

# SACE





# Flusso dell'operatività





# COME SEGNALARE LE OPPORTUNITA'

(SACE - Richiedi maggiori informazioni Prodotti)

## Segnalaci i prodotti di tuo interesse

Seleziona le soluzioni a cui sei interessato

Inserire qui il codice  
**AVVOCATO**  
(es XXMIXXX)

Inserire un telefono  
diretto / cellulare  
(NO CENTRALINO)

Codice	
Nome	Cognome
Nome *	Cognome *
Email	Telefono
Email *	Telefono *
C.F. / P.IVA	Ragione sociale
C.F. / P.IVA *	Ragione sociale *

Referente azienda  
(no nome partner)

Inserire i prodotti e  
servizi di interesse

Seleziona le soluzioni a cui sei interessato

(puoi scegliere più soluzioni verrai ricontattato per approfondire assieme le tue esigenze)

- Assicurazione del credito estero
- Assicurazione del credito Italia
- Garanzia SupportItalia
- Garanzie Green
- Garanzie finanziarie
- Factoring
- Cauzioni e rischi delle costruzioni
- Recupero crediti
- Valutazione controparte

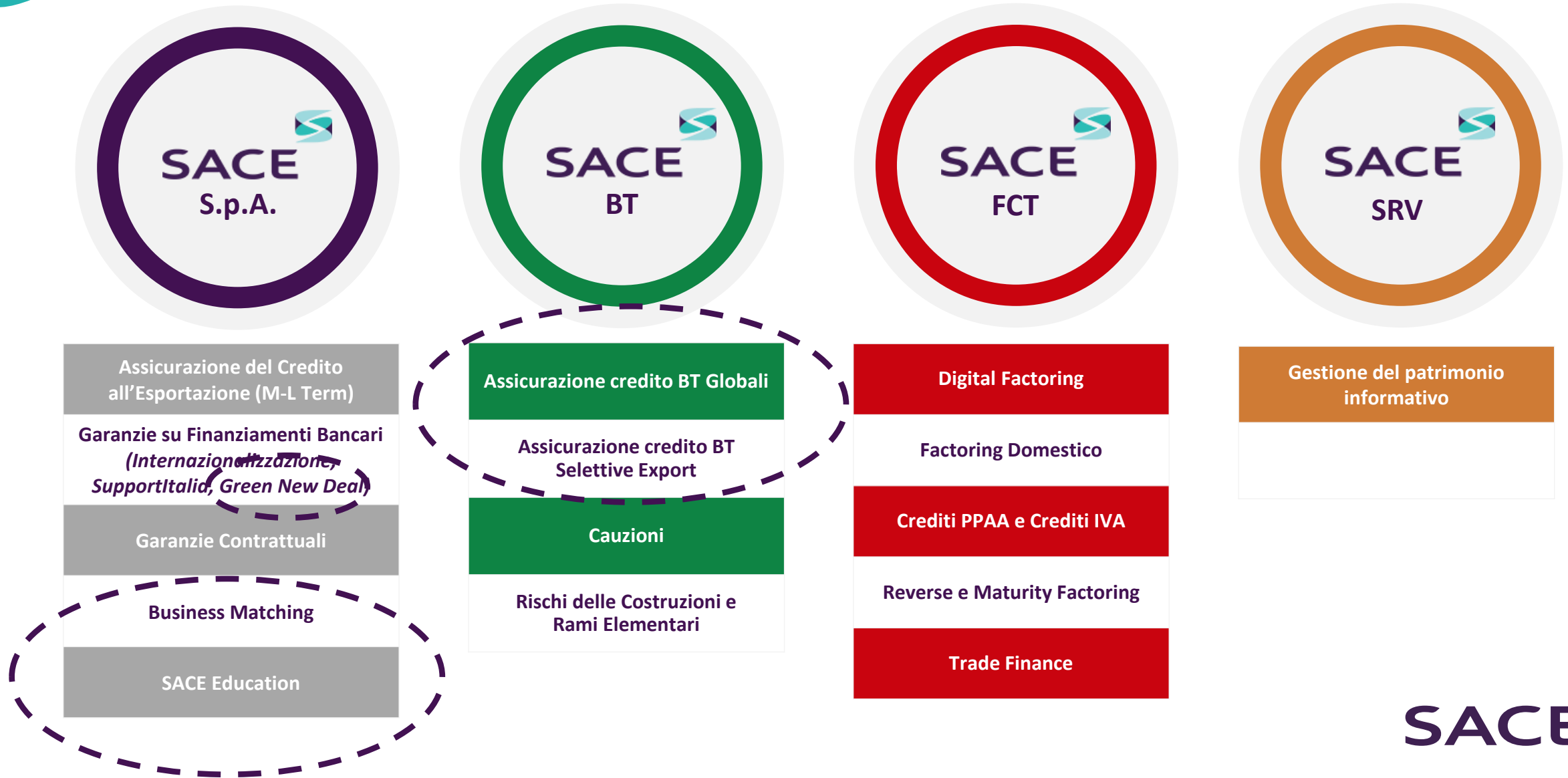
SACE Education

Accesso gratuito all'offerta formativa/informativa di SACE attraverso l'iscrizione alla newsletter, progettata per offrire un'esperienza di apprendimento variegata e specialistica, disegnata sui reali bisogni delle imprese che desiderano sviluppare le proprie conoscenze e competenze manageriali in un contesto globale, sostenibile e inclusivo e rimanere aggiornate sulle iniziative educative ed istituzionali promosse da SACE.

Indicare dettagli  
aggiuntivi



# Principali prodotti e servizi del Gruppo SACE



# SACE e la transizione ecologica: il nostro impegno



promuovere nuove connessioni tra le **PMI**  
e l'Ecosistema dei nostri Partner  
per agevolare la transizione  
sostenibile  
del tessuto imprenditoriale italiano

# Green New Deal – Principali caratteristiche

Principali Milestones

1

**Green New Deal  
ITALIANO**

Il Governo, con il DL **Semplificazioni** di luglio 2020, identifica **SACE** come attuatore del **Green New Deal italiano\*** attraverso il rilascio di garanzie «green»

2

**AMBITION E  
SET-UP OPERATIVO**

**Aiutare le aziende italiane** a diventare *champions* della *green economy* e consentire **all'Italia** di giocare un **ruolo di primo piano** a livello internazionale

3

**BENEFICIARI  
TARGET**

Tutte le aziende italiane, di **qualsiasi dimensione**, attraverso **coperture assistite** dalla **Garanzia dello Stato italiano**

4

**OBIETTIVI  
AMBIENTALI**

PROTEZIONE ACQUE E  
RISORSE MARINE

ADATTAMENTO AI  
CAMBIAMENTI CLIMATICI

ECONOMIA  
CIRCOLARE

PROTEZIONE E RIPRISTINO  
BIODIVERSITÀ E  
ECOSISTEMI

PREVENZIONE E  
RIDUZIONE  
INQUINAMENTO

MITIGAZIONE DEL  
CAMBIAMENTO CLIMATICO

5

**STRUTTURE  
AMMISSIBILI**

- **Finanziamenti** (anche in *project finance*) senior, mezzanine e subordinati
- **Emissioni obbligazionarie**
- **Cauzioni**

# Il processo di istruttoria e approvazione SACE

## 1 Modulo di Domanda

La Banca e l'azienda interessate al rilascio di una garanzia *green* di SACE sottoscrivono un modulo di domanda contenente le informazioni dell'investimento da realizzare allegando la documentazione di [eligibility green](#)\*

## 2 Due Diligence SACE

Durante la fase di *due diligence*, SACE valuta sia il profilo di rischio dell'operazione e si riserva i dovuti approfondimenti in materia ambientale, AML e creditizia.

La *due diligence* si differenzia in base all'importo garantito:

- Se > € 15 mln la valutazione sarà effettuata *offline ad hoc*
- Se < € 15 mln la valutazione sarà su base dichiarativa dell'azienda

## 3 Emissione

A seguito del positivo esito della *due diligence* e dell'approvazione da parte dell'organo deliberante competente, viene emesso il contratto assicurativo sottoscritto da SACE.



# Benefici della Garanzia SACE

## BENEFICI PER LE BANCHE

- ✓ Possibilità di **garantire importi significativi e lunghe durate**
- ✓ Per la quota di finanziamento garantita da SACE, **ponderazione pari a zero dei RWA** nel calcolo dei coefficienti patrimoniali previsti dagli accordi di Basilea
- ✓ **Trasferimento a SACE del rischio di mancato rimborso** del finanziamento relativamente alla quota garantita

## BENEFICI PER I DEBITORI

- ✓ **Salvaguardia**, per la quota garantita, **delle linee di fido disponibili** presso il sistema bancario ed assicurativo
- ✓ **Mantenimento dell'asset nel portafoglio SACE fino alla scadenza**
- ✓ Possibilità di **finanziamenti bilaterali** in alternativa a finanziamenti in *pool* grazie alla possibilità per la banca finanziatrice di trasferire parte del rischio di credito a SACE
- ✓ Possibilità di **estendere la durata del finanziamento**

# Convenzione green online

Cos'è?

Il prodotto sottostante le Convenzioni Green Online è una **garanzia pubblica** a prima richiesta, irrevocabile e incondizionata, rilasciata alle **banche** a copertura dal **rischio di mancato rimborso di un finanziamento** di importo **fino a 15 mln** di Euro, concesso ad **aziende fino a Eur 500 mln di fatturato** a sostegno di **programmi di investimento in Italia** relativi a **progetti green**

Benefici

- Livelli di **remunerazione SACE pre-concordati** con la banca in funzione del livello di rating assegnato dalla banca e della durata dell'operazione
- No **istruttoria di business**, sì **istruttoria creditizia**: valutazione di **eligibility green** del progetto mediante autodichiarazione del debitore ex ante, inserimento obblighi nella documentazione finanziaria, reporting trimestrale e controlli ex post a campione
- Istruttoria **compliance e antiriciclaggio** semplificata in funzione del profilo di rischio attribuito dalla banca alla controparte
- Processo interamente **digitalizzato** dalla richiesta all'emissione della garanzia
- Copertura **fissa all'80% (Pg31)**
- Durate **fino a 20 anni**

Banche  
Convenzionate

 **UniCredit**

 **MONTE  
DEI PASCHI  
DI SIENA**  
BANCA DAL 1472

 **BNL**  
GRUPPO BNP PARIBAS

 **CREDEM**

**INTESA**  **SANPAOLO**

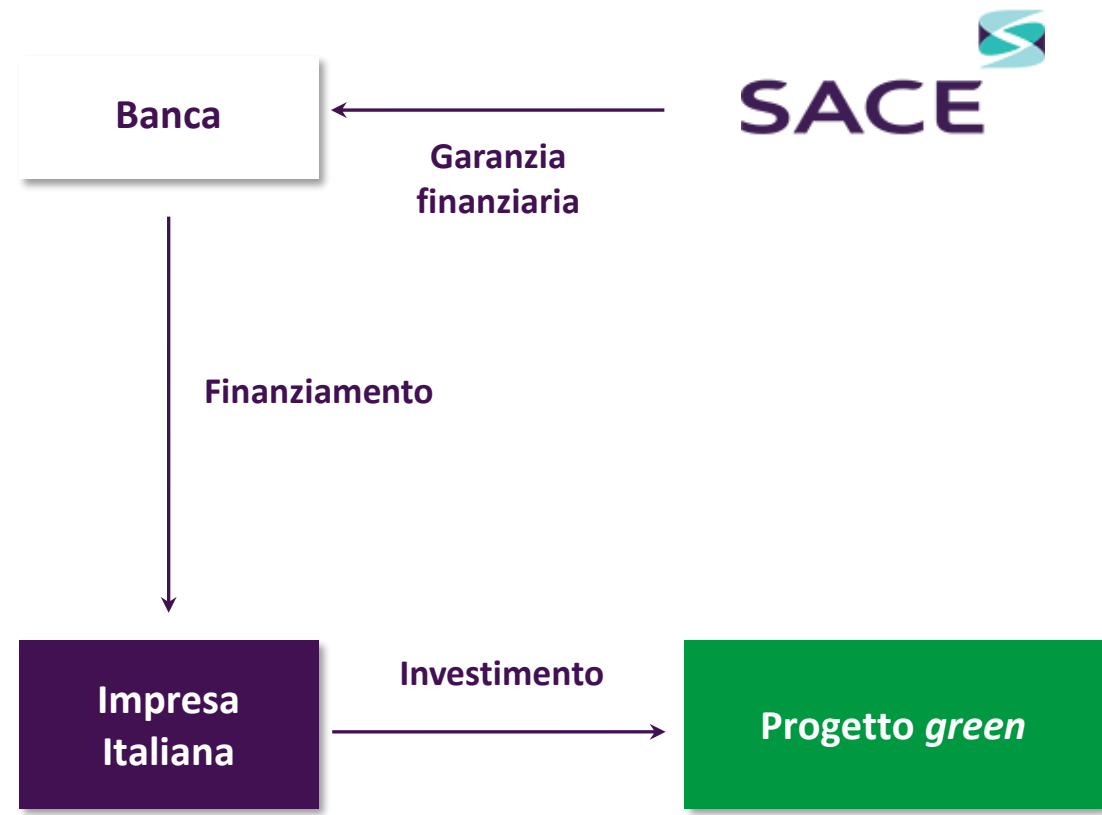
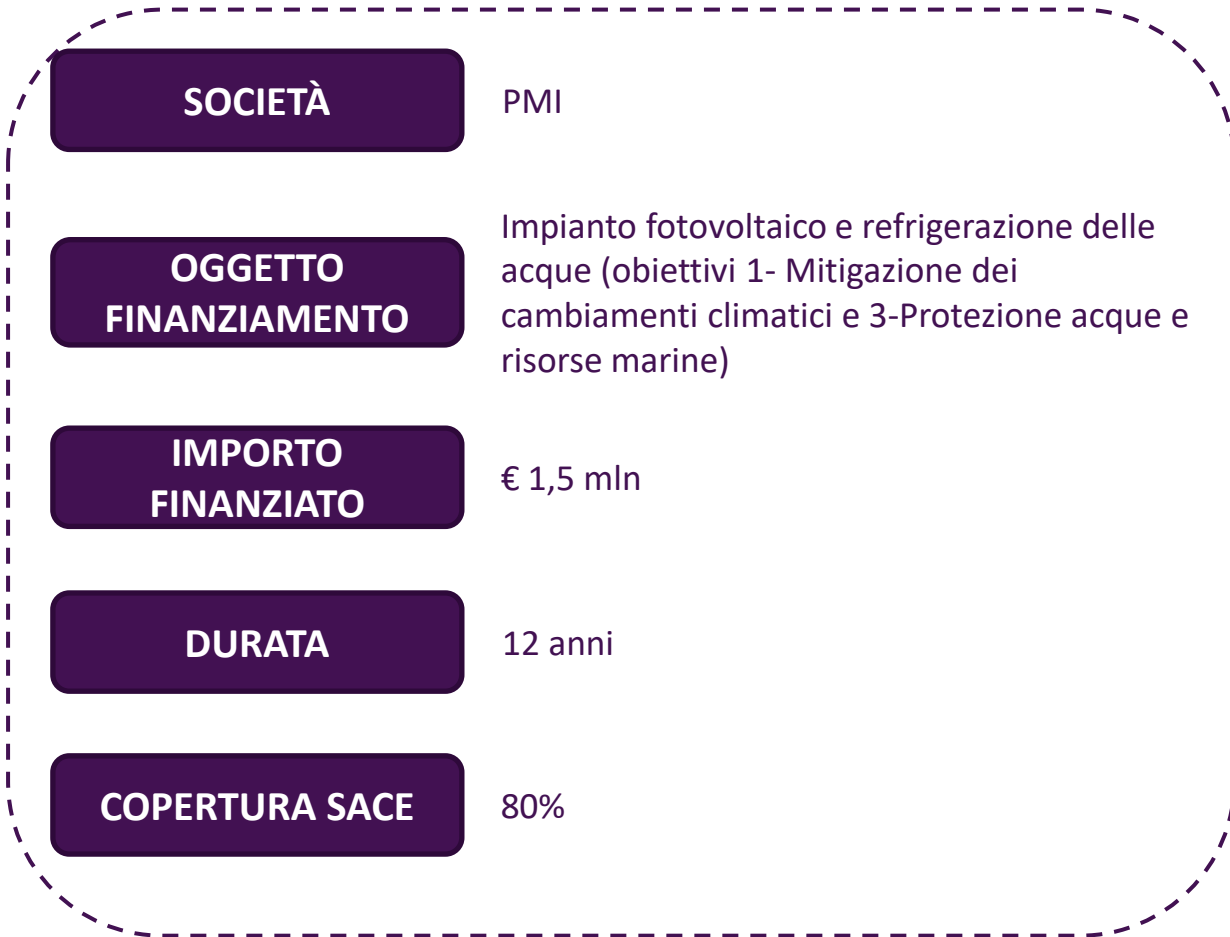
**BPER:**  
Banca

 **BANCO BPM**

 **SACE**



# CASE STUDY: Garanzia SACE Green in Convenzione



# SACE EDUCATION

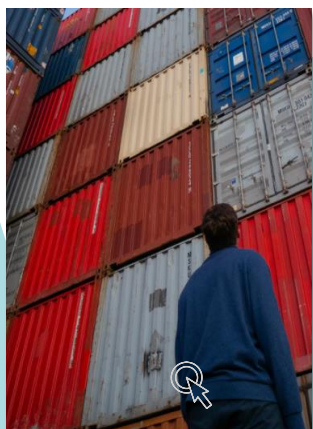
SACE Education offre un servizio di accompagnamento a 360° rivolto alle imprese, in particolare PMI, chiamate a raccogliere le sfide attuali e a disegnare un nuovo modo di fare impresa potendo contare su strumenti e soluzioni di carattere finanziario e assicurativo.

In quest'ottica, sono previsti percorsi pensati per rispondere alle esigenze legate all'operatività di SACE: non solo **export e internazionalizzazione**, ma anche **infrastrutture, green e digital**.



Iscrivi il tuo Studio a  
SACE EDUCATION

## SACE EDU



### Education to Export

Percorsi digitali organizzati in export kit e incontri specialistici sul territorio «a misura di PMI», in tema export e internazionalizzazione, tarati sulle reali esigenze aziendali

VISITA



### SACE Academy

Formazione accademica certificata, in collaborazione con selezionate Università e *Business School*, volta al rafforzamento delle competenze manageriali tecnico-specialistiche e alla promozione di una nuova cultura di impresa

VISITA >>



### Infrastructure, green & digital

L'esperienza di SACE a disposizione di imprese e professionisti per favorire innovativi modelli di business e contribuire alla crescita green, digitale e infrastrutturale del nostro Paese.

VISITA >>





# L'attività di Business Matching in SACE

supportiamo lo sviluppo di relazioni commerciali tra grandi buyer esteri e PMI appartenenti alle filiere strategiche italiane

## Buyer esteri

  
+120  
Eventi in  
Presenza e  
Digitali

**1**  
**Push Strategy**  
Business Matching come attività  
strumentale al raggiungimento degli  
obiettivi

**2**  
**Operazioni export credit**  
Massimizzazione contenuto italiano  
e accesso opportunità alle PMI

**3**  
**Relazioni Strategiche**  
Business Matching come leva  
commerciale per l'origination di  
nuovo business

  
+5000  
Aziende

  
+1500  
B2Bs

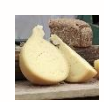
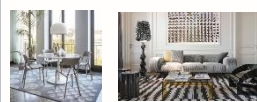

## Settori strategici per l'export e filiere sottostanti: alcuni esempi

 Energetico	 Turbine	 Caldaie	 Componenti elettriche	 Impianti di ventilazione	 Materiali da costruzione
 Infrastrutture ospedaliere	 Diagnostica per immagini	 Strumenti da laboratorio	 Sale operatorie	 Medical Gas supply	 Soluzioni energetiche
 Trasformazione alimentare	 Trasformazione	 Packaging	 Bottling	 Conservazione a freddo	 Trattamento acque reflue



## Eccellenze Italiane nei settori 3F

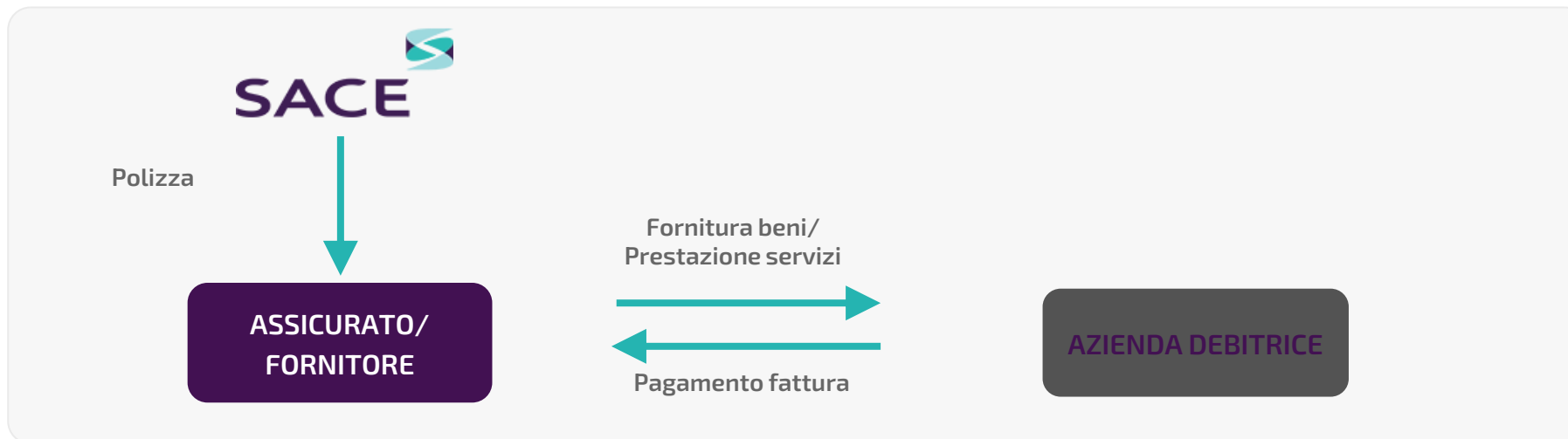
**NEW**

 Food	 Furniture	 Fashion
---	--	--

Il contenuto di questa presentazione è riservato e destinato esclusivamente al destinatario specificato nel messaggio. È severamente vietato condividere qualsiasi parte di questo messaggio con terzi, senza il consenso scritto del mittente.



# SCHEMA DI ASSICURAZIONE DEL CREDITO



## ASSICURARE I CREDITI COMMERCIALI SIGNIFICA

- Protezione dal rischio di insolvenza
- Valutazione preventiva della solvibilità della clientela
- Riduzione del *credit risk*
- Indennizzo a data certa
- Gestione dell'intero ciclo del recupero del credito in caso di insolvenza
- Accesso al credito finanziario facilitato attraverso la cessione dei diritti di polizza e la possibilità di ottenere condizioni vantaggiose dal sistema bancario



## BISOGNI DELLE AZIENDE

Accettare tempestivamente  
un ordine da un nuovo cliente

Concedere una dilazione di  
pagamento per essere  
competitivi sul mercato

Incrementare il fatturato in  
Italia e/o all'estero limitando i  
rischi di mancato pagamento

## PERCHE' STIPULARE UNA POLIZZA CREDITO

- **Per far crescere il valore** della propria azienda e dei propri prodotti
- **Per migliorare la competitività** rispetto ai propri concorrenti offrendo un servizio migliore
- **Per rilanciare l'impresa** non rinunciando a nessuna opportunità commerciale avendo le spalle coperte



## L'ASSICURAZIONE DEL CREDITO

L'assicurazione del credito tutela l'azienda assicurata nel caso di insolvenza da parte dei propri clienti debitori.

### INSOLVENZA DI DIRITTO

- ✓ Fallimento o concordato preventivo;
- ✓ concordato stragiudiziale o equivalenti che il debitore può opporre ai creditori.

### INSOLVENZA DI FATTO

- ✓ Assenza di beni assoggettabili a misure esecutive;
- ✓ pagamento o esecuzione poco rilevanti in relazione all'ammontare delle spese giudiziarie da sostenere.

### RISCHIO POLITICO

Insieme di eventi di natura non economica derivanti da:

- ✓ conflitti,
- ✓ atti unilaterali dei governi,
- ✓ sanzioni



# UNA GESTIONE COMUNE A TUTTI I PRODOTTI ASSICURATIVI

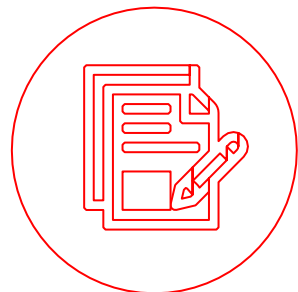
## VALUTAZIONE DELLA CLIENTELA



SACE valuta la clientela consolidata e potenziale dell'assicurato attraverso la propria banca dati e offre:

- Prevenzione e gestione dei rischi
- Analisi della solvibilità dei clienti
- Analisi dei settori Merceologici
- Analisi della situazione economica/politica del paese
- Monitoraggio proattivo del portafoglio clienti

## ASSUNZIONE DEL RISCHIO



SACE offre una copertura del rischi di credito fino al 100%

## MONITORAGGIO DELLA CLIENTELA



SACE garantisce un costante monitoraggio della clientela

## RECUPERO DEL CREDITO/ AZIONI LEGALI



SACE pone particolare attenzione nella gestione del Recupero Crediti

Garantisce all'assicurato:

- Rete specializzata di agenzie di recupero e di legali
- Servizi di recupero crediti pre e post liquidazione

## INDENNIZZO



SACE garantisce un'assistenza a 360° nel successivo indennizzo delle perdite subite

## SERVIZI DI ANALISI DEL RISCHIO

### VALUTAZIONE AZIENDA

Offre una valutazione  
sull'affidabilità di un cliente  
sia in Italia che all'estero

## COPERTURE GLOBALI

### BT FACILE PMI

Copertura Globale dedicata  
alle micro e piccole imprese con  
un fatturato fino a 5 mln

### BT 360°

Copertura globale:  
Assicurazione dell'intero  
fatturato o sui segmenti  
omogenei verso clienti italiani  
ed esteri

## COPERTURE SELETTIVE

### BT EXPORT 24

Copertura dedicata  
all'impresa che esporta **beni  
prodotti su commessa**  
(operatività SACE BT sotto i 24  
mesi)

### BT SVILUPPO EXPORT

Copertura dedicata all'impresa  
che esporta **beni  
di consumo e fornisce servizi**

### BT TOP UP

Copertura di **II livello** su  
singolo debitore o sull'intero  
portafoglio



# I Paesi in copertura

**Accompagniamo le PMI italiane  
nella maggior parte dei mercati  
internazionali**

## PAESI AMMESSI IN COPERTURA

### Gruppo Paesi 1A

Ascensione, isola di, Australia, Austria, Azzorre, isole, Belgio, Bouvet, isola, Bulgaria, Canada, Canarie, isole, Ceca, Repubblica, Ceuta, Chafarinas, Chagos, isole, Christmas, isola, Cipro, Clipperton, isola, Cocos, isole, Corea del Sud, Danimarca, Estonia, Faer Oer, isole, Finlandia, Francia, Germania, Giappone, Gibilterra, Gough, isola, Groenlandia, Guadalupa, Guam, Guayana francese, Guernsey (Isole del Canale), Heard e Mc Donald, isole, Irlanda, Islanda, Jersey (Isole del Canale), Lettonia, Liechtenstein, Lituania, Lussemburgo, Madeira, Malta, Man, isola di, Marianne settentrionali, isole, Martinica, Mayotte, Melilla, Midway, isole, Monaco, Principato di, Norfolk, isola, Norvegia, Nuova Caledonia, Nuova Zelanda, Paesi Bassi, Penon de Alhucemas, Penon de Velez de la Gomera, Polinesia francese, Polonia, Portogallo, Regno Unito, Reunion, Romania, Saint-Pierre e Miquelon, Samoa americane, Slovacchia, Svalbard, isole, Repubblica, Slovenia, Spagna, Stati Uniti d'America, Svezia, Svizzera, Territorio antartico britannico, Territorio antartico francese, Territorio britannico Oceano Indiano, Tokelau, Tristan da Cunha, Ungheria, Vergini britanniche, isole, Wake, isola di, Wallis e Futuna

### Gruppo Paesi 1B

Abu Dhabi (EAU), Ajman (EAU), Andorra, Arabia Saudita, Brunei Darussalam, Cile, Cina, Dubai (EAU), Fujijayrah (EAU), Grecia, Hong Kong, Israele, Kuwait, Macao, Malaysia, Ras al Khaimah (EAU), Sharjah (EAU), Singapore, Taiwan, Umm al Qaiwain (EAU)

### Gruppo Paesi 2:

Anguilla, Azerbaijan, Bahamas, Bangladesh, Barbados, Bemuda, Botswana, Brasile, Cayman, isole, Colombia, Costa Rica, Croazia, Dominicana, Repubblica, Filippine, Giordania, Guatemala, India, Indonesia, Macedonia, Marocco, Mauritius, isole, Messico, Montserrat, Oman, Panama, Panama - Zona del Canale, Paraguay, Perù, Qatar, Saint Lucia, St. Vincente e le isole Grenadine, Senegal, Serbia (Repubblica di), Sudafricana, Repubblica, Thailandia, Trinidad e Tobago, Turks e Caicos, isole, Uruguay, Vergini americane, isole, Vietnam

### Gruppo Paesi 3:

Albania, Algeria, Angola, Armenia, Aruba, Bahrain, Benin, Bolivia, Bosnia-Erzegovina, Burkina Faso, Camerun, Capo Verde, Congo, Cook, isole, Cossovo o Kosovo, Costa d'Avorio, Dominica, Ecuador, Egitto, El Salvador, Etiopia, Figi, Gabon, Georgia, Giamaica, Gibuti, Grenada, Guinea equatoriale, Honduras, Kazakistan, Lesotho, Madagascar, Malawi, Maldive, Moldavia, Mongolia, Montenegro, Mozambico, Namibia, Nigeria, Papua - Nuova Guinea, Portorico, St. Kitts e Nevis, Suriname, Swaziland, Tanzania, Timor Est, Tunisia, Turchia, Uganda, Uzbekistan, Zambia

### Paesi Chiusi o in sospensiva

Afghanistan, Antigua e Barbuda, Argentina, Belize, Bhutan, Bielorussia, Burundi, Cambogia, Centrafricana Repubblica, Ciad, Comore, Congo Repubblica Dem. (ex Zaire), Corea del Nord, Cuba, Eritrea, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea Bissau, Guyana, Haiti, Iraq, Iran, Kenya, Kirghizistan, Laos, Libano, Liberia, Libia, Mali, Mauritania, Myanmar, Nepal, Nicaragua, Niger, Pakistan, Russia, Federazione di, Rwanda, Salomone (Isole), Sao Tomè e Principe, Seychelles, Sierra Leone, Siria, Somalia, Sri Lanka, Sudan, Sud Sudan, Tajikistan, Territori Palestinesi, Togo, Turkmenistan, Ucraina, Venezuela, Yemen, Zimbabwe



### OFFERTA

#### Principali condizioni economiche e contrattuali

- **Decorrenza Polizza:** 01/01/2023- 31/12/2023 con tacito rinnovo;
- **Fatturato totale:** 4 MLN;
- **Premio annuo fisso:** EUR 23.000 (comprensivo di imposta al 12,5%);
- **Modalità di pagamento premio minimo:** 3 rate quadrimestrali;
- **Costo istruttoria sui debitori:** pagamento a consumo;
- **Percentuale di copertura:** 90% per tutti i Gruppi Paese;
- **Massimale:** limite massimo di affidamento stabilito da SACE BT per ogni debitore soggetto a pagamento dilazionato;
- **Max indennizzo annuale:** in valore EUR 500.000;
- **Clausole inserite di default in polizza:** positiva esperienza, ordini confermati, proroga autorizzata.



# COPERTURE SELETTIVE 1/3

## BT SVILUPPO EXPORT

**BT Sviluppo Export** è rivolto a tutte le aziende che esportano beni o servizi all' estero con focus sulle micro e piccole imprese che hanno bisogno di supporto nel processo di internazionalizzazione.

**L'assicurato decide quali clienti, per quanto tempo e quindi anche il costo**

## PUNTI DI FORZA

- Copertura su singoli clienti esteri selezionati dall'assicurato (numero illimitato)
- Copertura estesa a tutti i mercati esteri (esclusi Paesi chiusi o in sospensiva) con percentuale del 90%
- Rischio Politico automaticamente incluso
- Pagamento sul fido concesso e non sul fatturato
- Pagamento del premio sul massimale concesso e non sul fatturato per ciascun debitore in copertura



# COPERTURE SELETTIVE

Simulatore di costo / premi copertura (indicativo e non vincolante)

Esempio: assicurazione del credito commerciale – settore agroalimentare

Paese: Francia

Dilazione: 3 mesi

Fattura: € 100.000

Costo polizza: € 1.310€

**Inserisci i dettagli della tua vendita e ottieni subito una stima gratuita del prezzo dell'assicurazione**

Qual è il Paese del tuo cliente?

FRANCIA ▼ \*

In quale settore opera il tuo cliente?

Agroalimentare ▼ \*

Qual è la durata del tuo credito? ⓘ

3 mesi ▼ \*

Qual è l'importo del tuo credito dilazionato? ⓘ

€ (EUR) ▼ \* 100.000 \*

La stima di prezzo per l'assicurazione del credito di SACE BT è

**1.310 €\***

Registrati ora e chiedi il Parere di Assicurabilità dell'operazione con un prezzo che resterà bloccato e valido per tre mesi.

**Registrati**

## COPERTURE SELETTIVE 2/3

### BT EXPORT 24

**BT Export 24** è rivolto **piccole e medie Imprese italiane** che esportano **beni strumentali e lavorano su commessa** all'estero

**Modularità e costi certi sin dall'inizio**

### PUNTI DI FORZA

- **Copertura è estesa a tutti i mercati esteri** (esclusi Paesi chiusi o in sospensiva) **con percentuale del 90%**
- copre dilazioni di pagamento **fino a 24 mesi**
- il **fido** concesso **non è cancellabile**
- **il premio è flat e viene definito puntualmente in base a durata dell'operazione**, standing della controparte e rischiosità del Paese
- possibilità di **coprire il rischio di produzione** in caso di revoca della commessa



# COPERTURE SELETTIVE

Simulatore di costo / premi copertura (indicativo e non vincolante)

Esempio: assicurazione del credito commerciale – settore industria meccanica

Paese: USA

Dilazione: 12 mesi

Fattura: € 1000.000

Costo polizza: €17.510

**Inserisci i dettagli della tua vendita e ottieni subito una stima gratuita del prezzo dell'assicurazione**

Qual è il Paese del tuo cliente?

STATI UNITI D'AMERICA



In quale settore opera il tuo cliente?

Industria meccanica



Qual è la durata del tuo credito? ⓘ

12 mesi



Qual è l'importo del tuo credito dilazionato? ⓘ

€ (EUR)



1.000.000



La stima di prezzo per l'assicurazione del credito di SACE BT è

**17.510 €\***

Registrati ora e chiedi il Parere di Assicurabilità dell'operazione con un prezzo che resterà bloccato e valido per tre mesi.

**Registrati**

[SACE - Coperture Assicurative per l'Export \(mysace.it\)](https://mysace.it)

# GRAZIE



**Luca Labanca**

*Relationship Manager Sales PMI Nord*

**SACE S.p.A.**

[l.labanca@sace.it](mailto:l.labanca@sace.it)

331 6064293



**Roberto Allara**

*Head of Sales PMI*

**SACE S.p.A.**

[r.allara@sace.it](mailto:r.allara@sace.it)

335 5394594

